

Organisatie- en talentontwikkeling

# Masterclass - Public Speaking

25 april 2023



**SBS**  
SKILL BUILDERS  
*Vérder wet ieders talent!*



**workshop**

# **Public Speaking**

Met plezier het woord nemen, anderen inspireren en begeistere, zorgt voor connectie en overtuigt anderen mee in je verhaal te stappen. En verhalen verbinden mensen. Verhalen inspireren, motiveren en volgen je mee naar huis.

In onze Masterclass ontdek je hoe jouw verhaal - zowel offline als online - blijft hangen en impact heeft op je publiek.

We analyseren samen in groep bestaande presentaties en we leren je technieken aan om krachtig te connecteren met je publiek.

*Verder met ieders talent!*

# Herken jij dit?

- Wanneer ik voor een publiek sta, wil ik mij op mijn gemak voelen.
- Wanneer iemand een vraag stelt, wil ik op een rustige manier kunnen antwoorden.
- Bij het spreken voor een publiek wil ik steeds een maximale impact hebben.
- Ik wil met vertrouwen voor een groep spreken, hen inspireren en meekrijgen.
- Ik ken de materie van mijn presentatie maar kan deze niet optimaal structureren.
- Tijdens een digitale presentatie kom ik minder overtuigend en inspirerend over.
- Ik wil mijn boodschap kracht bijzetten door een geslaagde visual.
- Ik wil mij onderscheiden van anderen en mijn eigen stijl ontwikkelen.





### **Je wordt gevraagd als keynote speaker op een event**

Als CEO of zaakvoerder spreek je vaak een groot publiek toe.

Hoe neem je bevoegen het woord? Hoe hou je je stress onder controle?

Hoe bouw je interactie op met je publiek? Hoe breng je met impact je boodschap over? Extern op een event of intern voor je medewerkers tijdens een staff event.



### **Als lid van het Management-team neem je regelmatig het woord in allerlei overlegorganen (Board Room, Directiecomité, Raad van Bestuur, ...)**

Als lid van het C-level binnen jouw organisatie geef je mee vorm aan het beleid. Beheers jij het beslissingsproces binnen de Board Room? Voel je je voldoende gewapend om je projecten te verkopen aan je collega C-level managers? Hoe breng je een minder gunstige boodschap over? Hoe ver ga je in detail tijdens een presentatie? Welke vorm gebruik je? Hoe herken je de echte beslissers en vooral, hoe beslissen zij? Kortom, hoe presenteer je met impact aan een Managementteam, een Directiecomité of een Raad van Bestuur?



### **Als Teamlead, Manager of Sales Professional spreek je regelmatig je teamleden, medewerkers of klanten/prospecten toe**

Als leidinggevende vertaal je vaak de beslissingen vanuit de Board Room door naar je teams. Hoe neem je hen mee en overtuig je hen in je verhaal te stappen? Hoe communiceer je veranderingsprojecten op een concrete en behapbare manier naar je teams?

Als Sales Professional vertegenwoordig je je organisatie op allerlei events en beurzen.

Hoe spreek je prospecten aan? Hoe overtuig je hen op een inspirerende en authentieke manier? Hoe connecteer je optimaal met hen?

# Voor wie is de workshop?

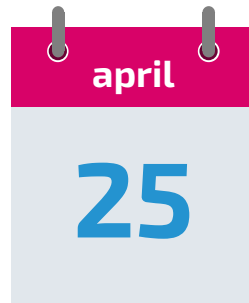
- HR-managers & directors
- Projectmanagers
- Stakeholder managers
- Executives
- Procurement managers
- CEO's, founders, zaakvoerders
- Sales- & Marketingverantwoordelijken
- Accountmanagers
- Fleetmanagers
- CFO's
- Makelaars
- ...





# Welke skills ontwikkel je?

- Je ontdekt je natuurlijke verhaalkracht en hoe je anderen inspireert.
- Je leert hoe je je sprekersstijl het beste inzet.
- Je ontdekt welke verhaalstructuur het beste werkt in welke situatie.
- Je leert de aandacht van je publiek vast te houden van begin tot einde.
- Je leert welke meerwaarde Ted Talks kunnen hebben.
- Je zet je sprekersdruk om in positieve, wervende energie.
- Je bouwt dankzij je verhalen een cohesieve organisatie uit.
- Je ontdekt hoe wervende visuals je verhaal sterker maken.
- Je leert hoe je - ook digitaal - overtuigend en inspirerend overkomt



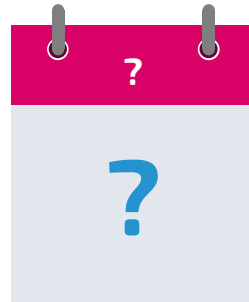
## Workshop – sessie 1

# Programma

### Welke topics komen aan bod?

- Jezelf authentiek voorstellen aan de hand van een korte presentatie.
- Een deel van een bestaande presentatie (video-opname) voorstellen.
- Analyse van de opgenomen presentaties en feedback op stemgebruik, lichaamstaal, boodschap-tekst-afbeeldingen, ...
- Aandacht leren trekken van je publiek en dit ook behouden.
- Omgaan met stress.
- Interactie opbouwen met je publiek.
- Je eigen presentatiestijl ontwikkelen.
- Jouw charisma optimaal leren inzetten.
- Impact creëren met een boodschap.

*Vérder met ieders talent!*



## Workshop – sessie 2

# Programma

Coaching in een groep van 3 personen

### Welke topics staan op de agenda?

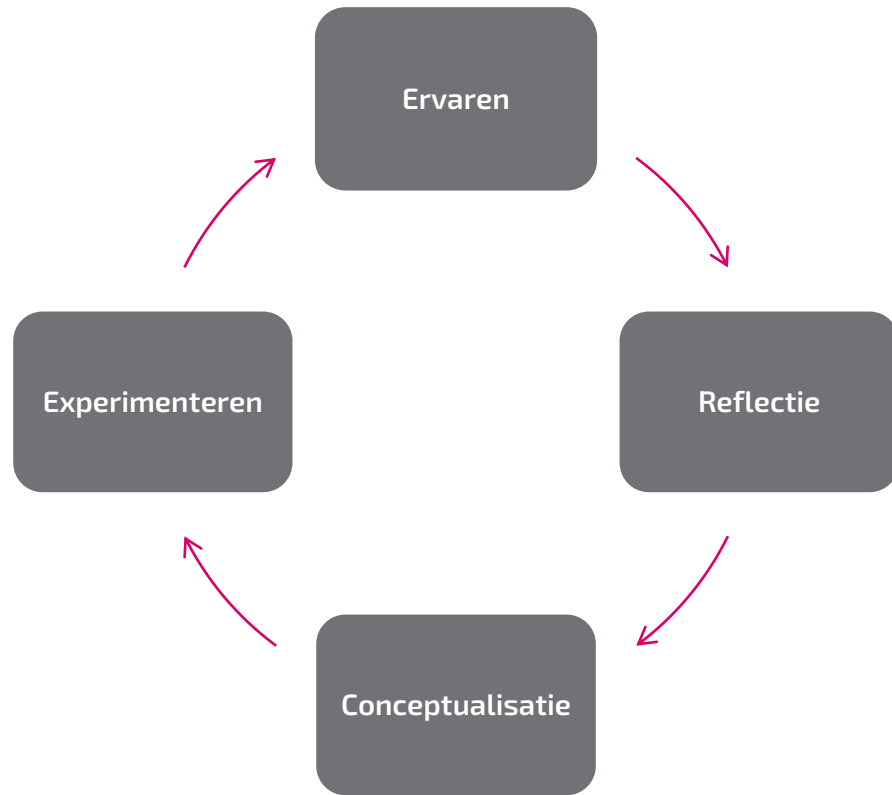
- Geleerde technieken toepassen op concrete presentaties.
- Evolutie bekijken tussen het eerste opgenomen video-fragment en nu.
- Ideeën uitwisselen met gelijkgestemden.
- Presentatie in de nabije toekomst samen verfijnen.
- Een prachtige beklivende storytelling opbouwen.

→ datum, tijdstip en locatie worden samen in groep beslist.

*Verder met ieders talent!*



# Onze aanpak bij Skill BuildersS



“Je moet het zelf ervaren en oefenen.”

Mensen willen wel veranderen, maar zij willen hierin niet gedwongen worden.

- **Ervaren**  
Goesting om te leren, geeft vleugels. Open staan voor nieuwe ideeën en inzichten is een belangrijke stap in het veranderingsproces. We wakkeren de motivatie en betrokkenheid aan, en dit door gedrag en gedragsverandering te ervaren.
- **Reflecteren**  
Ervaren wordt leren op het moment dat er reflectie en feedback worden toegevoegd. Dit is cruciaal om mensen uit hun comfortzone te krijgen en duurzame resultaten te ontwikkelen.
- **Conceptualiseren**  
De in de vorige bouwstenen ontwikkelde inzichten worden verankerd in een referentiekader en nuttige take-aways. We hanteren modellen waarmee deelnemers aan de slag kunnen in hun dagelijkse praktijk.
- **Experimenteren**  
We geloven sterk in het “leren door het te doen”. De beste resultaten zijn vaak het resultaat van oefenen, oefenen en oefenen.

*Vérder met ieders talent!*

# Onze aanpak voor deze workshop

- Presenteren in groep
- Bestaande (opgenomen) presentaties analyseren
- Reflecteren in groep: teamdiscussie & ervaringen uitwisselen
- Tips & tricks waarmee je meteen aan de slag kan gaan
- Technieken toepassen in praktijk en hierover terugkoppelen
- Eigen evolutie op beeld waarnemen

Tijdens deze workshop vertrekken we vanuit een bestaande presentatie die jij geeft aan de groep. Je presentatie wordt opgenomen zodat we deze samen in groep kunnen analyseren. Aangezien de groep bestaat uit gelijkgestemden is de feedback constructief en motiverend.

De trainer leert een aantal technieken aan die je kan toepassen in de praktijk. Het doel is om deze skills toe te passen en hierover jouw bevindingen te delen tijdens de 2<sup>de</sup> sessie. We verfijnen jouw technieken en nemen dit opnieuw op, zodat we de evolutie kunnen waarnemen.

Daarna kan er geopteerd worden voor individuele coaching om belangrijke presentaties in de nabije toekomst samen op te bouwen zodat jij een optimale performance kan neerzetten.



# Trainers

Steven is expert leadership en storyteller die zijn publiek op een unieke en bevolgen manier weet te inspireren. Hij trainde als executive coach al meer dan 7.500 sprekers. Hij zoekt steeds naar de natuurlijke verhaalkracht die in ons aanwezig is. In zijn workshops geeft hij handige tips om de eigen en unieke sprekersstijl verder te ontwikkelen en te versterken.

Al vele jaren begeleidt hij tientallen bedrijven bij het formuleren van hun corporate story en de beleving ervan doorheen de organisatie.



**Steven van Mol**

Executive coach  
Storyteller & leadership expert

Gino startte zijn professionele loopbaan in de financiële wereld en de bouwsector waar hij verschillende commerciële en leidinggevende functies uitgeoefend heeft. De combinatie van jarenlange ervaring en passie om mensen te helpen in hun persoonlijke groei, maakt van Gino een bevolgen en inspirerende trainer/coach. Gino deelt graag zijn tips en aanbevelingen. Hij streeft ernaar de relatie met de klant steeds naar een hoger niveau te brengen.



**Gino Verhamme**

Trainer/Coach/Consultant  
Sales Expert

Bart startte zijn carrière als journalist en communicatie-expert in de media. Daarna ontpopte hij zich tot een uitdagende en inspirerende coach en trainer die met enthousiasme en empathie zijn coachees verder laat groeien en ontwikkelen. Naast persoonlijke en teamcommunicatie, omgaan met veranderingen en personal branding, is ook public speaking een geliefd onderwerp van Bart. Hij coacht en begeleidt mensen in de zoektocht naar een authentieke sprekersstijl waarbij stress onder controle is.

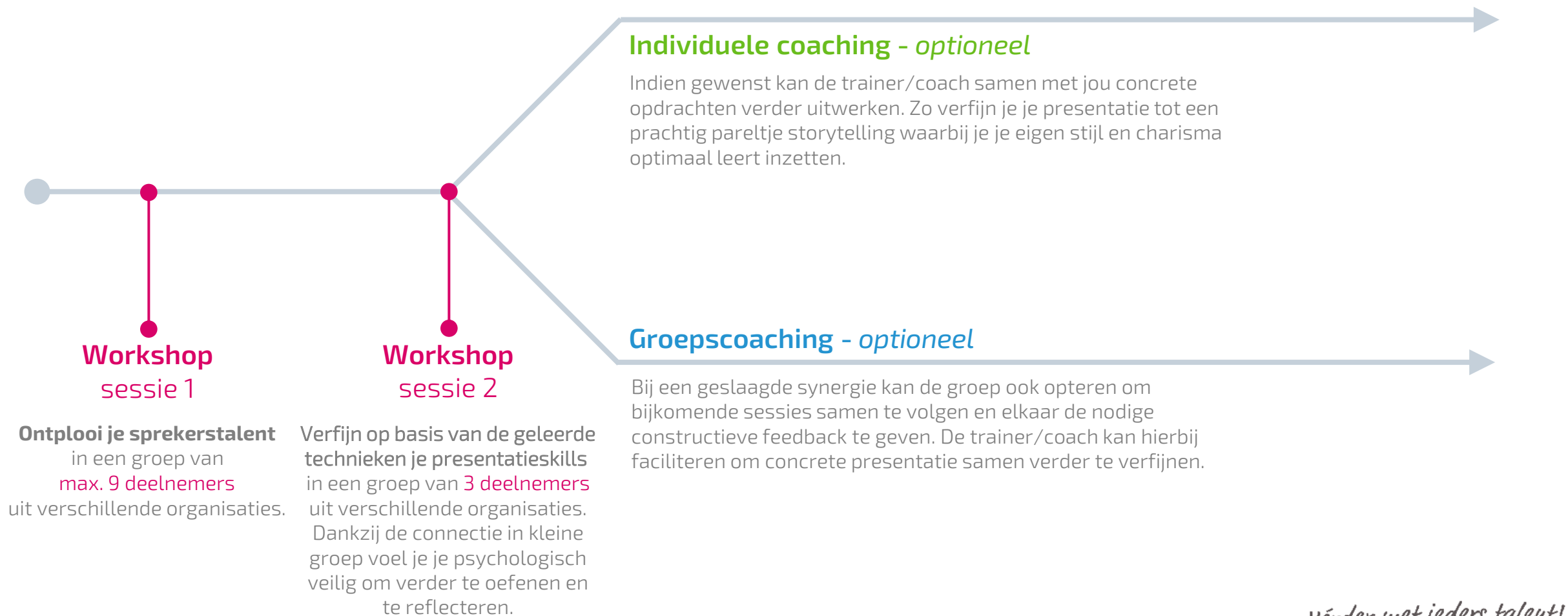


**Bart Vlerick**

Trainer/Coach  
Communicatie-expert

*Verder met ieders talent!*

# Traject voor deze 'skill building'



*Verder met ieders talent!*

# Praktische info

## Data voor dit open aanbod en investering

- 2-daagse workshop te Nieuwerkerken (Aalst)
- Sessie 1: 25 april 2023
- Sessie 2: *samen te bepalen in groepen van 3 personen*
- €1.275 (excl. btw)

## Annulering en terugbetaling

Je deelname aan de 2-daagse workshop kan je schriftelijk of per e-mail annuleren:

- > 5 weken vooraf: geen annuleringskosten
- Tussen 5 en 2 weken vooraf: 50% van je inschrijving
- < 2 weken: je betaalt 100% van je inschrijving

*Vérder met ieders talent!*

# Praktische info

Deze workshop is ook mogelijk bij jou in-company!

- **Voordelen als team**

- Samen aan het werk om public speaking skills te versterken
- Samen deelnemen verhoogt de teamcohesie
- Werkgerelateerde contexten kunnen verwerkt worden in de workshop

- **Traject op maat van jouw concrete noden**

- Aantal sessie kan worden besproken
- Aantal deelnemers kan worden bepaald
- Een concrete opdracht kan uitgewerkt worden



# Schrijf je nu in!

*Vérder met ieders talent!*

Heb je vragen? Wil je je meteen inschrijven?  
Contacteer Björn

## Telefoon

- 053/532030
- 0496 737 238

## Mail

- [bjornd@skillbuilders.be](mailto:bjornd@skillbuilders.be)

## Website

- <https://tinyurl.com/bpap8wen>

LIPPENSHOFWEG 1  
9320 NIEUWERKERKEN – AALST  
T +32 53 85 77 77 | F +32 53 85 77 74  
[WWW.SKILLBUILDERS.BE](http://WWW.SKILLBUILDERS.BE)



## Samenwerkingsvoorwaarden

Facturen worden per maand opgemaakt en zijn betaalbaar binnen 30 dagen na het ontvangen van de factuur.

Elke opdracht is schriftelijk of per e-mail te annuleren met volgende annulatievoorwaarden voor training en intervisieopdrachten:

- Meer dan 5 weken vooraf geen annulatiekosten
- Tussen 5 en 2 weken vooraf 50% van de geboekte opdracht
- Minder dan 2 weken 100% van de geboekte opdracht

Individuele coachingafspraken kunnen in onderling overleg anders ingevuld worden.

Een annulatie omvat eveneens het laattijdig uitstellen of verplaatsen van een reeds bevestigd opleidingsmoment wanneer deze niet valt onder force majeure of een door de wet opgelegde toepassing van de covid-19 maatregelen.

Indien de coach/trainer door omstandigheden het coaching moment niet kan laten plaatsvinden, wordt door beide partijen naar een andere dag gezocht. De vervolgspraak zal dan als tegemoetkoming aan 50% van de kostprijs Gefactureerd worden.

Voor aanvang van het traject worden de juiste facturatiegegevens bezorgd. Latere aanpassingen of genoodzaakte creditnota's en herfacturatie valt onder de noemer administratieve kost (€75/uur).

Voor akkoord,

SKILL BUILDERS  
Steven Van Mol  
Managing Partner



**Masterclass**

Public speaking

*Verder met ieders talent!*



# Wie is Skill BuilderS?

Skill BuilderS gelooft sterk in Talent Mobility. Wie vandaag zijn talenten ontdekt, ontwikkelt en inzet, is beter gewapend voor de toekomst.

We helpen bedrijven bij het uitbouwen van een optimaal **talentbeleid** dat de sleutel vormt tot een wendbaar en competitief bedrijf.

Het succes van een organisatie wordt bepaald door de mensen die er werken. Iedere organisatie heeft belang bij gemotiveerde, deskundige en gezonde medewerkers. Dat is de reden waarom we **'duurzaam werkplekgeluk'** centraal zetten.

Om deze ambitie te kunnen realiseren, keren we terug naar de kern van wie we zijn. Van daaruit **verbinden** we met **onzelf, met elkaar en met de ruimere omgeving** - zoals de organisatie, de maatschappij, het netwerk - waarin we ons bewegen.



Familiebedrijf,  
opgericht in 1986



Meer dan 250  
enthousiaste Skill BuilderS



Jaarlijks coachen en  
trainen we meer dan  
12.000 talenten



Inclusief, voor alle lagen  
binnen een organisatie en  
dit in de drie landstalen

*Vérder met ieders talent!*

“

Vérder  
met ieders  
talent!

